

PIANIFICARE *efficacemente*
ACQUISTO, VENDITA e DISPACCIAMENTO *in rete*
e EVITARE le PENALI

PROFILI DI CONSUMO E PREVISIONI DI CARICO

nei **SISTEMI ELETTRICO e GAS**

Metodi, Modelli, Strumenti e Soluzioni realizzate

Con le testimonianze
dei principali attori
dei Sistemi Elettrico e Gas

SNAM RETE GAS

A2A

E.ON ENERGY SOLUTIONS

ENIA

EGL Italia

PLURIGAS

Con il prezioso intervento di:

**AEEG Autorità Energia
Elettrica e Gas**

ACQUIRENTE UNICO

CESI RICERCA

**AIGET – Associazione
Italiana di Grossisti
di Energia e Trader**

Con le informazioni fornite da

GFE Energy Management

ALTRAN

EUROGROUP

Un convegno UNICO e aggiornato per:

- valutare che cosa gli Operatori stanno facendo per **risolvere** le problematiche operative su
 - **acquisizione** dei dati dagli altri Operatori
 - loro **gestione** ed **elaborazione** efficace
 - **comunicazione** tempestiva dei dati tra i differenti attori della filiera
 - flussi **informativi** e interfaccia informatichee per rendere il sistema più **efficiente** nel rispetto delle *regole* imposte
- **incontrare** e confrontarsi con i principali *Attori Istituzionali* e di mercato del Sistema Gas e Elettrico
- **conoscere** le **soluzioni** adottate da importanti Aziende che operano nel settore per effettuare **previsioni** di
 - **acquisto** della materia prima
 - **carico** della rete
 - **vendita**
 - **produzione** dell'energia
- valutare **metodi** e **strumenti** adottati da un punto di vista **pratico** ed **operativo**

Milano, 31 marzo - 1 aprile 2009 - Starhotel Ritz

con possibilità di iscrizione separata

Workshop Pre-Convegno:

**Modelli di previsione
quantitativa:** le

**RETI
NEURALI**

30 Marzo 2009

Seminario Post-Convegno:

**ENERGY
DERIVATIVES**

**Concetti Chiave, Utilizzo
e Aspetti critici**

2 e 3 Aprile 2009

Si ringrazia:

Trilance
SOLUZIONI PER L'INNOVAZIONE

In collaborazione con:



Media partner



**STAFFETTA
QUOTIDIANA**

DAL 1933 - PETROLIO GAS ELETTRICITÀ E ALTRE FONTI DI ENERGIA
www.staffettaonline.com



Milano, Novembre 2008

Gentile Ing./ Gentile Dott.,

Oggi più che mai il rischio di incorrere in **penali** è sempre più rilevante.

La gestione dell'enorme massa di **dati** che viene quotidianamente rilevata, trasmessa e condivisa tra Distributori, Operatori Istituzionali, Trader e Shipper richiede oggi *processi e sistemi* sempre più precisi ed accurati.

Spesso, infatti, si verificano **errori** e **ritardi** nell'acquisizione o nell'invio di tali dati che, in questo modo, rischiano di non essere sfruttati in maniera razionale ed efficiente e rendono difficile effettuare previsioni valide.

La Divisione *Energy & Utilities* di IIR presenta il **1° Convegno** in assoluto in cui viene affrontata questa problematica **reale e concreta** - che impatta sulla Produzione, sulla Vendita, sulla Distribuzione e sul Trading - dai differenti punti di vista degli attori coinvolti, mettendo a confronto

- **soluzioni** adottate dai differenti Operatori
- **modelli previsionali** realizzati e realizzabili
- indicazioni **operative** su come delineare Profili dei Consumi e Previsioni di Carico

Affinché tutti gli Operatori possano raggiungere i propri obiettivi, devono essere in grado di raccogliere, elaborare, produrre e condividere dati che poi sono indispensabili a tutti gli altri. Il convegno rappresenta, dunque, una fondamentale e UNICA opportunità di

- conoscere che cosa gli altri "anelli della filiera" stanno facendo a riguardo per
 - **condividere** in tempi utili le informazioni
 - rendere il sistema più **efficiente** nel rispetto delle *regole* imposte
- **incontrare** i principali Attori Istituzionali e di mercato
- dibattere sulle **questioni** e le **sfide** più importanti che coinvolgono la Sua azienda e tutte quelle settore
- ascoltare gli argomenti proposti da un punto di vista **pratico ed operativo**

Non perda questa preziosa occasione di aggiornamento e prenoti subito il Suo posto in Sala!

Nell'attesa di conoscerLa personalmente in Convegno, Le porgo i più cordiali saluti.

Lorena Quagliati
Conference Manager



Trilance
SOLUZIONI PER L'INNOVAZIONE

Trilance fornisce soluzioni informative sin dall'inizio della liberalizzazione dei mercati dell'energia elettrica e del gas.

Ad oggi è un'azienda leader nella fornitura di soluzioni orientate ai bisogni delle società multiutility tramite la propria suite di soluzioni **4UTILITY**.




La soluzione gestisce Contract Management, CRM, Billing Energia, Billing Gas, Shipping Gas, Metering, Rete vendita, Data Exchange con Distribuzione energia e gas.

www.trilance.com

UN'OPPORTUNITA' PER FARSI CONOSCERE:

La Conferenza costituisce l'occasione ideale per raggiungere nuovi clienti, stabilire preziosi contatti con potenziali partner, acquisire maggiore visibilità sul mercato.

Se la Sua Società è interessata a:

- allestire uno spazio espositivo; 
- acquistare spazi pubblicitari all'interno degli Atti del convegno; 
- sponsorizzare coffee break e colazioni; 

contatti: **Mariella Fossi al n. 02 83847251**
E-mail: mariella.fossi@iir-italy.it

Si unisca alle oltre 400 Aziende che hanno scelto le nostre formule pubblicitarie per promuovere la loro immagine!

PROFILI DI CONSUMO E PREVISIONI DI CARICO

Martedì 31 Marzo 2009

Chairmanship:

Michele Governatori

Membro del Direttivo

**AIGET – Associazione Italiana
di Grossisti di Energia e Trader**

8.45 *Registrazione Partecipanti*

9.15 *Apertura dei Lavori a cura del Chairman*

9.30 **In che misura, a quali condizioni e in quali ambiti di impiego pratici le previsioni dei consumi e di carico per l'Elettricità e per il Gas rappresentano un vantaggio per le Aziende del Settore Energia**

- In che modo gli Operatori stanno affrontando le criticità in relazione a
 - **acquisizione dati** dagli altri Operatori della filiera
 - **gestione e elaborazione** efficace dei dati
 - **comunicazione tempestiva** dei dati agli altri Operatori
 - **flussi informativi** e interfaccia informatiche e alla realizzazione delle
 - **previsione delle vendite**
 - **previsioni di produzione** dell'energia
 - **previsioni di acquisto della materia prima**
 - **previsioni di carico** della rete
- Chi fa Che Cosa
- Come avvengono gli scambi dei dati

Roberto Olivieri

Presidente

GFE ENERGY MANAGEMENT

10.15 **In che modo i profili di carico vengono utilizzati nei Sistemi elettrico e gas e quali sono gli impatti sulle attività di vendita e di acquisto all'ingrosso**

- Quando è necessaria una metodologia di **Load Profiling**
- Quali aspetti nello specifico vengono **regolamentati** dall'AEEG e rispetto a **quali soggetti**

Settore Elettrico

- La disciplina del Load Profiling
 - che cosa prevede il Testo Integrato Load Profiling
 - quale modello è stato implementato per calcolare il profilo dei consumi elettrici
 - perché l'Italia è pionieristica in questa disciplina

Settore Gas

- La disciplina utilizzata per la profilazione e la stima dei consumi
 - che cosa prevedono la delibera 138/04 e i codici di rete del trasporto
 - quale modello è stato implementato per calcolare il profilo dei consumi gas
 - quali sono i criteri utilizzati per la stima dei consumi
- Quali sono le **novità** in ambito **normativo e regolatorio** rispetto a

- applicazione dei profili al mercato all'ingrosso
- applicazione (indiretta) dei profili ai prezzi dell'energia del servizio di maggior tutela
- obblighi informativi
 - standardizzazione flussi informativi a supporto dei processi del settore
 - monitoraggio delle attività da parte dell'Autorità
- Che cosa si prevede per il futuro/prossimi passi in programma

Eleonora Bettenzoli

Direzione Mercati

AEEG Autorità Energia Elettrica e Gas

11.00 **Conoscere i modelli SNAM RETE GAS ha implementato per supplire alle criticità di sistema legate all'elaborazione dei dati che provengono dalle previsioni degli Shipper e qual è il loro impatto sul settore**

- Quali criticità si riscontrano rispetto al sistema di arrivo dei dati
- Che cosa accade a causa dei differenti criteri utilizzati per prevedere i consumi
- Quali sono le conseguenti criticità per il trasportatore nel formulare il piano di trasporto della rete
- Quali soluzioni e metodologie sono state realizzate per rendere efficaci le proprie previsioni sulla base dei dati in arrivo
- In che modo le previsioni interne di programmazione di SNAM impattano sull'intero sistema

Giacomo Vitali

Logistica e Bilanciamento Gas

SNAM Rete Gas

11.45 *Coffee Break*

12.00 **Tavola Rotonda:**

Come si stanno evolvendo i sistemi elettrico e gas: in che modo cambiano i Requisiti e le Regole e quali sono le problematiche operative

- Valutazione opportunità di avere criteri comuni per la validazione dei dati di misura
- Come impattano le Delibere dell'AEEG in relazione a
 - efficienza dell'attività di misura nel settore Elettrico e nel settore Gas
 - margini di tolleranza nelle previsioni di energia in rete
- Conoscere e approfondire
 - i metodi di verifica dell'AEEG
 - gli adempimenti degli operatori
 - le criticità più frequenti
 - le soluzioni realizzate

Moderatore:

Paolo Ghislandi,

Segretario Generale - **AIGET**

Intervengono:

Stefano Cagnoli,

Responsabile Distribuzione - **ENIA**

Eleonora Bettenzoli,

Direzione Mercati - **AEEG**

Giacomo Vitali,

Commercial Gas Flow - **SNAM Rete Gas**

Carmelo Brunetto,

Analisi Regolatoria - **EGL Italia**

13.30 *Colazione di Lavoro*

15.00 **Come viene gestita la misurazione dei consumi di Gas degli utenti da ENIA e come vengono utilizzati per creare i profili di consumo**

- In che modo vengono determinati i consumi in via previsionale utilizzando la metodologia prevista dall'AEEG con Del 17/07 e seguenti modifiche
- In che modo ENIA utilizza i dati di lettura rilevati per determinare i consumi attribuibili alle Società di vendita
 - relazione tra consumo stimato e consumo letto
 - come vengono trattati e validati i dati
 - in che modo vengono trasmessi i dati rilevati: l'importanza
 - dell'automazione
 - della condivisione dei sistemi informativi
- Attraverso quale metodo viene determinato il bilancio della rete di distribuzione: l'allocazione del gas

Claudio Bedogni

Responsabile Accesso e Vettoriamiento

ENIA

15.45 **In che modo vengono acquisiti i dati dei consumi degli utenti e i profili di consumo: problematiche e potenzialità nell'esperienza A2A**

- Lo scenario della telelettura
 - in che modo la telelettura può essere utilizzata in modo efficace per un'ottimale creazione dei profili di consumo e gestione delle forniture
 - come avviene la misurazione e il telecontrollo dei consumi dei clienti,
 - quali sono le criticità
- Il ruolo delle **Smart-Grid**
 - in che misura possono agevolare la creazione dei profili e supportare le previsioni
 - a che punto è la loro implementazione

Lucio Cremaschini

Responsabile del Reparto Telecomandi

A2A

16.30 *Tea Break*

16.45 **Penali di sbilanciamento: aggiornamenti sulla normativa. Come reperire dati attendibili per effettuare previsioni e approvvigionamenti di Energia Elettrica a costi vantaggiosi**

- In che modo vengono penalizzati gli sbilanciamenti
 - normativa dispacciamento di merito economico
 - calcolo corrispettivi di sbilanciamento
- Come reperire i dati di misura, anagrafica e mercato
- In che modo sono coinvolte le interfacce principali per l'ottenimento dati
 - clienti
 - distributori e Terna
 - Gestore Mercato Elettrico
- Come avviene l'elaborazione dei dati
- Come effettuare previsioni di consumo e di approvvigionamento
- Misure e Settlement
 - aggregazione misure
 - quantificazione oneri di sbilanciamento
- In che modo vengono verificate le previsioni effettuate

Carmelo Brunetto

Affari Istituzionali e Regolamentari

EGL Italia

17.30 *Chiusura Lavori 1° giorno*

Chairmanship:

Massimo Gallanti

Direttore Dipartimento Sviluppo

Sistemi Elettrici

CESI RICERCA

9.15 Riapertura Lavori a cura del Chairman

9.30 **In che modo e in che misura la variabilità meteo-climatica impatta sul sistema energetico italiano**

- La domanda di energia in Italia e variabilità meteo-climatica
 - quali sono le variabili meteo coinvolte e il loro impatto sulla domanda a scale temporali brevi
 - quali sono le incertezze degli scenari futuri sul clima e sulla domanda
- Le variabili meteo-climatiche che influenzano la produzione Elettrica
 - produzione termica, idroelettrica, eolica e solare
- Offerta e domanda di informazioni/ servizi meteo nel settore energetico
 - situazione attuale dei servizi personalizzati per le società Elettriche e Gas
 - quali sono i *Metodi Previsionali* implementati da CESI Ricerca a questo riguardo
 - quali modelli esistono
 - sulla base di che cosa lavorano
 - di quale utilità possono essere agli operatori del settore nella gestione e nella pianificazione strategica
 - come questi dati possono essere valorizzati
- prospettive sulle future applicazioni della ricerca meteo-climatica italiana ed estera

Paolo Bonelli

Dipartimento Ambiente e Sviluppo Sostenibile

CESI RICERCA

10.30 **La domanda elettrica dell'Acquirente Unico: "Minimizzazione dello scostamento tra previsioni e consumi"**

- Normativa di riferimento e funzione
- Evoluzione storica dei consumi
- Modalità di previsione dei consumi dei clienti non misurati:
 - acquisizione dei dati sui consuntivi elaborati da Terna.
 - trattamento ed elaborazione dei dati storici;
 - il modello previsionale implementato dall'Acquirente Unico "punti di forza e criticità";
 - minimizzazione degli scostamenti;
 - integrazioni Sulla Domanda/Offerta fornite da Terna
- Effetti dalla modifica delle zone della rete rilevante

Santino Mazzaferri

Direzione Operativa Energia

ACQUIRENTE UNICO

11.30 *Coffee Break*

11.45 **Valutare le soluzioni informatiche a supporto dei processi di stima e di colloquio fra gli attori della filiera**

- Trend: le architetture funzionali nelle utilities e i sistemi di EDM
 - impatti dell'Unbundling
 - architetture SOA e CIS a confronto
 - le soluzioni di EDM

- Il colloquio fra operatori: stato dell'arte e prospettive per l'integrazione fra Distributori/ Venditori/Trader su aspetti di
 - misure e telelettura
 - gestione dei profili di consumo
 - fatturazione e riconciliazioni di ciclo passivo
- Qualità dell'*Energy Forecasting* e dell'*integrazione* tra Venditori e Trader per
 - incrementare attendibilità e tempestività delle stime
 - ridurre le penali
 - "Giocare" con successo sul mercato

Andrea Roversi

Associate Partner – Industry Energy & Utilities

EUROGROUP

12.45 *Colazione di Lavoro*

14.15 **Conoscere le procedure, i modelli e gli strumenti per la gestione e l'ottimizzazione dei Sistemi Energetici complessi**

- Comprendere contesto ed esigenze dei Mercati Energetici in Italia
 - quali sono le caratteristiche fisiche e quelle finanziarie dei Sistemi
 - i Sistemi in presenza di accumulo
 - i Sistemi in assenza di accumulo
- Valutare le caratteristiche distintive di un problema di ottimizzazione
 - come si costruisce il Modello
 - in che modo identificare la Funzione Obiettivo
 - la ricerca dell'algoritmo più efficiente
- Due esempi concreti
 - l'ottimizzazione di un'asta idroelettrica
 - come è stato gestito un problema multiobiettivo
 - come gli algoritmi evolutivisti hanno potuto risolvere problemi caratterizzati da non linearità
 - come è stato ottimizzato un sistema di shipping del gas (Case study Plurigas)
 - in che modo è stato affrontato il problema dello stoccaggio
 - come sono state gestite le coperture finanziarie
 - quali sono stati gli impatti sulla gestione del Supply
- Come capitalizzare la fase sperimentale e come indirizzare l'ingegnerizzazione dei sistemi

Giulio Troncarelli

Vice Direttore

ALTRAN Italia

Annamaria Arcudi

PLURIGAS

15.15 **Quali sono le procedure, i modelli e gli strumenti per la rilevazione, gestione e previsione dei dati da parte dei Grossisti e dei Trader**

- L'importanza dell'implementazione di sistemi per la gestione efficiente e integrata dei dati
- In che modo raccogliere i dati e gestirli
 - quali dati di base sono necessari
 - potenziale di automatizzazione e controllo dell'acquisizione dati
- In che modo impostare una *metodologia* previsionale al fine di
 - utilizzare i migliori dati storici disponibili al momento del calcolo della previsione

- valutare i metodi e le strategie per effettuare un **Demand Forecast** corretto
- impostare la struttura di gestione del **portafoglio**
- ottimizzare i **costi** di acquisto di energia
- Come funzionano i diversi modelli previsionali disponibili
- Che cosa possono fornire e quali sono i vantaggi e gli svantaggi di ogni singolo modello

Andrea Moratto

Head of Operations

E.ON ENERGY SOLUTIONS

16.15 **Modelli quantitativi per la previsione del carico e dei prezzi per il mercato elettrico liberalizzato**

- Perché si simula la dinamica di formazione del prezzo nel mercato elettrico: problematiche e soggetti interessati
- Simulazione ed orizzonti temporali: modelli di breve, medio e lungo termine
- Modelli di lungo termine per la previsione dell'evoluzione del parco di generazione
- Metodologie di medio termine per la simulazione del mercato elettrico in presenza di competizione: caratteristiche, pregi e difetti degli approcci più tipici
 - modelli econometrici basati sull'analisi di serie storiche (basati su modelli di regressione lineare, reti neurali, ecc)
 - modelli classici di ottimizzazione - modelli basati sulla teoria dei giochi
- Alcuni esempi di analisi svolte mediante l'utilizzo di simulatori del mercato elettrico
- Criticità legate al reperimento ed all'elaborazione dei dati per alimentare i modelli di simulazione
- Il problema della previsione del carico elettrico: problematiche e metodologie modellistiche

Gianluigi Migliavacca

Dipartimento Sviluppo dei Sistemi Elettrici

CESI RICERCA

17.15 *Dibattito*

17.30 *Chiusura Lavori*

Non puoi partecipare al Convegno?



Arricchisci comunque le tue conoscenze acquistando gli Atti dell'evento, una esaustiva raccolta degli interventi dei nostri relatori.

Contatta il nostro Customer Service al numero 02 83847.627 - Fax 02 83847.262 - email: info@iir-italy.it.

Inoltre visitando il nostro sito www.iir-italy.it troverai l'elenco degli Atti delle Conferenze già disponibili per l'acquisto. Potrai utilizzare questa preziosa documentazione come materiale formativo e come opportunità di aggiornamento per te e per i tuoi colleghi!

le **RETI NEURALI**

30 Marzo 2009, ore 14.00-18.00

Che cosa sono, a che cosa servono, chi le utilizza.

Scopra in sola mezza giornata i benefici, le criticità e le tipologie delle Reti Neurali come sistema di supporto alle decisioni e come strumento per effettuare efficacemente le previsioni in un'azienda come la Sua.

13.45 Registrazione Partecipanti

14.00 Apertura Lavori

A che cosa servono le Reti Neurali e qual è il loro attuale impiego

- Lo sviluppo storico delle Reti Neurali: dalle reti neurali biologiche a quelle matematiche
- Le Reti Neurali come modello di costruzione dei processi decisionali
- Tipologie di Reti Neurali:
 - Reti Neurali per la modellazione dei sistemi dinamici
 - Reti Neurali per la classificazione
 - Reti Neuro-Fuzzy: un'importante generalizzazione
- La calibrazione di una Rete Neurale

- Vantaggi e svantaggi delle Reti Neurali rispetto ad altri metodi previsionali
- Quanti e quali tipi di aziende le utilizzano

Le Reti Neurali nella Gestione Energetica a breve termine:

- Le previsioni di domanda
 - Le previsioni di domanda a breve termine come sostegno delle nomine:
 - modellare gli effetti relativi al periodo dell'anno
 - modellare il prototipo del profilo di carico
 - inclusione dei fattori esogeni
 - Un esempio di applicazione al settore elettrico (o gas)
 - presentazione e discussione critica
- Le previsioni dei prezzi

- Previsioni dell'evoluzione a breve termine dei prezzi spot dell'energia elettrica

Le Reti Neurali nella Gestione Energetica a lungo termine:

- Cenni alla previsione dell'evoluzione dei prezzi a lungo termine di gas e petrolio

Conclusioni

18.00 Chiusura Lavori

A cura di:

Luca Paolo Bolognini

Vice Direttore della Divisione Labs

ALTRAN Italia

È previsto un Tea Break intorno alle 16

Come utilizzare i PRODOTTI DERIVATI con efficacia per coprirsi dai rischi di oscillazione dei prezzi dell'energia?**ENERGY DERIVATIVES****Concetti Chiave, Utilizzo e Aspetti critici****Giovedì 2 Aprile 2009**

9.00 Registrazione partecipanti

9.15 Inizio Lavori

Approfondire le diverse TIPOLOGIE, i relativi MERCATI e l'UTILIZZO delle fonti energetiche come 1° step per operare con efficacia nel Mercato degli Energy Derivatives

- Come possono impattare le differenti fonti di energia sul Mercato degli Energy Derivatives
- Quali sono le fonti di riferimento e come approssimare le restanti ai benchmark internazionali
- Conoscere il sottostante per ottimizzare la gestione del rischio: il mondo Oil e il mondo Gas & Power
- Il concetto di stagionalità e stoccaggio e come si rapportano ai Prodotti Derivati
- Gli effetti dei cambiamenti nella struttura di domanda di energia sul prezzo

Perché è prioritario conoscere il PRICING delle diverse fonti energetiche per comprendere e stimare il Pricing dei Derivati: le diverse metodologie di valutazione

- Il PRICING delle FONTI PETROLIFERE: quali metodologie di valutazione del prezzo spot oil esistono e quali utilizzare
- Quali sono le tecniche di Pricing generalmente utilizzate: limiti e pregi
- Come i costi di trasporto impattano sul Pricing delle Fonti Petrolifere e come valutarli correttamente

Esercitazione: I partecipanti apprendono come utilizzare concretamente e come calcolare il valore di un barile di greggio in rapporto a differenti mercati di sbocco.

Quali sono le CARATTERISTICHE PRINCIPALI e le METODOLOGIE di PRICING dell'ELETTRICITA' e del GAS NATURALE

- Quali sono le tecniche di pricing relative all'elettricità e al gas naturale e come utilizzare: Formule Oil Linked, Spot trading, Futures based pricing, valutazione Spark Spread Based
- Il mercato elettrico italiano: dall'Indice Ct al Prezzo Unico Nazionale (PUN), il ruolo di IDEX, in vista del Pay as Bid Pricing
- Mercato del Carbone: struttura dei benchmark internazionali e analisi del legame con il mercato elettrico
- CO₂: il mercato dei diritti di emissione e il suo ruolo per il pricing dell'energia elettrica

Esercitazione: I partecipanti coordinati dal docente apprendono come confrontare i prezzi dell'energia elettrica e del gas naturale sui mercati internazionali

Il RISCHIO ENERGY: come valutare correttamente l'ESPOSIZIONE al RISCHIO di variazioni dei prezzi energetici ed impostare un'efficace HEDGING POLICY

- Quali sono i parametri di rischio da osservare
- Quali sono gli indicatori di esposizione al rischio più comuni
- Il concetto di NATURAL HEDGING esistente in un'azienda integrata: il caso di un'azienda utility
- Hedging Perfetto vs Proxy Hedging: capire quando conviene gestire il BASIS RISK in base alla liquidità di mercato gestione
- Come impostare un hedging policy e che differenza c'è tra Hedging Policy e Hedging Strategy

Esercitazione: I partecipanti analizzeranno in team i fattori di rischio energy caratteristici dei business cases loro assegnati. Essi dovranno poi impostare una proposta di HEDGING POLICY motivandone la scelta

17.30 Chiusura Lavori

Venerdì 3 Aprile 2009

9.15 Inizio Lavori

Quali DERIVATI REGOLAMENTATI esistono oggi nei mercati energetici e come impiegarli correttamente

- Caratteristiche e funzionamento di: Futures, European Options, American Options
- Perché è necessario differenziare tra strumenti Exchange Traded e strumenti Over the Counter
- Come affrontare il problema del credito
- Quali sono le principali borse e i Energy Derivatives quotati disponibili
- Il ruolo dei brokers, le tipologie di ordini operativi e la struttura dei costi di negoziazione
- Come costruire una curva a termine: il time spread
- Valutare il margine di raffinazione tramite il crack spread
- Analizzare le forze relative tra i vari mercati mondiali tramite il geographical spread

Esercitazione: I partecipanti coordinati dal docente dovranno calcolare il Profit&Loss complessivo di un'attività in Energy Futures

I DERIVATI OVER THE COUNTER: tecniche pricing, modalità di utilizzo e differenze tra gli ENERGY SWAPS e le ENERGY OPTIONS

- A cosa servono e come utilizzare le medie mensili: il concetto di loading rate
- Come capire quale swap utilizzare in base alla propria esposizione/propensione al rischio:

ENERGY SWAP, CLEARED SWAP, BASIS SWAP

- Il ruolo dei market makers e gli strumenti di garanzia creditizia per poter accedere al mercato degli Energy Derivatives Over The Counter
- Implementare Strategie di Hedging efficaci tramite gli Energy Swap
- Finalità e modalità di applicazione di Outright Hedging, Differential Hedging, Time Spread Hedging
- Cosa si intende Contract for Difference (CFD) e quando utilizzarlo: le peculiarità e l'uso del Crude Oil CFD e il CFD di Acquirente Unico

Esercitazione: I partecipanti dovranno costruire la curva swap di un particolare prodotto energy e valutare il pricing di una struttura di hedging, nonché calcolare il Profit & Loss complessivo finale.

- Che cos'è un'Opzione: principali tipologie, tecniche di pricing e indicatori rischio
- Le cosiddette Asian Options nel mercato energy: quali sono le specificità e quando utilizzarle
- Peculiarità e tecniche di negoziazione delle diverse tipologie di opzioni: collars, spread options, swaptions, double up swaps, extendible swaps, funded swaps

Esercitazione: I partecipanti dovranno individuare la migliore strategia di hedging in base ad alcuni scenari sulle variabili di rischio.

L'ENERGY HEDGING nella PRATICA: quali sono gli aspetti più critici da tenere sotto controllo

- Dall'Hedging Policy all'Hedging Strategy: perché pianificare azioni di hedging e come farlo correttamente
- Cos'è e Come calcolare il Position Keeping Report: come trasformare posizioni swap in posizioni futures
- Come monitorare i propri Prodotti Derivati e come adeguarli al concetto di Mark to Market
- Peculiarità e aspetti da prendere considerazione dell'attività di hedging su energy
- Verificare l'efficacia dell' hedging come elemento di sviluppo competitivo di business e non come centro di profitto diretto

Esercitazione: I partecipanti produrranno un POSITION KEEPING REPORT per calcolare la posizione a rischio del proprio portafoglio in termini di lotti futures equivalenti

17.30 Chiusura Lavori

A cura di:

Caludio Baldini

Energy Trading Professional

Nelle mattinate dei due giorni è previsto un Coffee Break intorno alle 11, e il Tea Break è previsto solo per il pomeriggio del 1° giorno intorno alle 16.

2 e 3 Aprile 2009, ore 9.15-17.30

Step 1 Sì, desidero partecipare a:

✓	Titolo	Data	Codice
<input type="checkbox"/>	Convegno:	Profili di Consumo e Previsioni di carico Martedì 31 e Mercoledì 1° Aprile 2009	A 4030
<input type="checkbox"/>	Workshop Pre:	Modelli di previsione quantitative: Le Reti Neurali - Lunedì 30 Marzo 2009	A 4030WVP
<input type="checkbox"/>	Seminario Post:	Energy Derivatives Giovedì 2 Aprile e Venerdì 3 Aprile 2009	A 4030SP

Step 2 Iscrizione

	ENTRO il 6/02/09	ENTRO il 6/03/09	DOPO il 6/03/09
<input type="checkbox"/> Convegno:	Risparmi € 200 € 1.395	Risparmi € 100 € 1.495	€ 1.595
<input type="checkbox"/> Workshop* Pre:	Risparmi € 100 € 495	Risparmi € 50 € 545	€ 595
<input type="checkbox"/> Seminario* Post:	Risparmi € 240 € 1.250	Risparmi € 140 € 1.350	€ 1.490

+ 20% IVA per partecipante

SPECIALI SCONTI

previsti per la partecipazione a **più giornate**
o di **più persone** della stessa azienda:
3 quote: **15% di sconto**
4 quote: **25% di sconto**

PROFILI DI CONSUMO E PREVISIONI DI CARICO

SK SCONTO € 200,00

"Le offerte sono valide esclusivamente per i pagamenti pervenuti entro la data di scadenza della promozione".
La quota di iscrizione comprende la documentazione, la colazione e i coffee break.
Per circostanze imprevedibili, IIR si riserva il diritto di modificare senza preavviso il programma e le modalità didattiche, e/o cambiare i relatori e i docenti
IIR si riserva la facoltà di operare eventuali cambiamenti di sede dell'evento

Il partecipante dei Workshop può essere diverso da quello del Convegno purché appartenente alla medesima azienda.

Fax:

02.83.847.262

E-mail:

conferenze@iir-italy.it

Web:

www.iir-italy.it

Posta:

Via Forcella, 3 - 20144 Milano

Telefono:

02.83.847.627

Step 3 Dati del Partecipante (è necessario l'invio di una scheda per ogni partecipante)

NOME: _____ COGNOME: _____
FUNZIONE: _____ TEL.: _____ CELL.: _____
Sì, DESIDERO ESSERE AGGIORNATO SU FUTURE INIZIATIVE VIA (segnalare eventuale preferenza):
 FAX: _____ E-MAIL: _____

Step 4 Dati dell'Azienda

RAGIONE SOCIALE: _____ SETTORE MERCEOLOGICO: _____
INDIRIZZO: _____
CITTÀ: _____ CAP: _____ PROV.: _____
CONSENSO ALLA PARTECIPAZIONE DATO DA: _____ FUNZIONE: _____
PARTITA IVA: _____ TEL.: _____ FAX: _____
INDIRIZZO DI FATTURAZIONE (SE DIVERSO): _____
CITTÀ: _____ CAP: _____ PROV.: _____
FATTURATO IN EURO: 6 0-10 Mil 5 11-25 Mil 4 26-50 Mil 3 51-250 Mil 2 251-500 Mil 1 + 501 Mil N° DIPENDENTI: G 1-10 F 11-50 E 51-100 D 101-200 C 201-500 B 501-1.000 A + 1.000

MODALITA' DI PAGAMENTO

Il pagamento è richiesto a ricevimento fattura e in ogni caso prima della data di inizio dell'evento.

Copia della fattura/contratto di adesione verrà spedita a stretto giro di posta.

- versamento sul ns. c/c postale n° 16834202
- assegno bancario - assegno circolare
- bonifico bancario (Banca Popolare di Sondrio Ag. 10 Milano)
c/c 000002805x07 ABI 05696 - CAB 01609 - CIN Z
intestato a Istituto Internazionale di Ricerca;
IBAN: IT29 Z056 9601 6090 0000 2805 X07;
Swift POSOIT22 indicando il codice prescelto

- carta di credito:
 - Diners Club EuroCard/MasterCard
 - CartaSi Visa American Express

N°

Scadenza / Titolare:

Firma del Titolare:

DOVE

STARHOTELRITZ

Via Spallanzani, 40 - Milano (MM1 Porta Venezia o Lima) - Tel. 02.2055

Ai partecipanti saranno riservate particolari tariffe per il pernottamento

TUTELA DATI PERSONALI - INFORMATIVA

Si informa il Partecipante ai sensi del D. Lgs. 196/03; (1) che i propri dati personali riportati sulla scheda di iscrizione ("Dati") saranno trattati in forma automatizzata dall'Istituto Internazionale di Ricerca (I.I.R.) per l'adempimento di ogni onere relativo alla Sua partecipazione alla conferenza, per finalità statistiche e per l'invio di materiale promozionale di I.I.R. I dati raccolti potranno essere comunicati ai partner di I.I.R. e a società del medesimo Gruppo, nell'ambito delle loro attività di comunicazione promozionale; (2) il conferimento dei Dati è facoltativo: in mancanza, tuttavia, non sarà possibile dar corso al servizio. In relazione ai Dati, il Partecipante ha diritto di opporsi al trattamento sopra previsto. Titolare e Responsabile del Trattamento è l'Istituto Internazionale di Ricerca, via Forcella 3, Milano nei cui confronti il Partecipante potrà esercitare i diritti di cui al D. Lgs. 196/03 (accesso, correzione, cancellazione, opposizione al trattamento, indicazione delle finalità del trattamento).

La comunicazione potrà pervenire via: e-mail: variazioni@iir-italy.it - fax: 02.8395118 - telefono: 02.83847634

MODALITA' DI DISDETTA

L'eventuale disdetta di partecipazione al convegno dovrà essere comunicata in forma scritta all'Istituto Internazionale di Ricerca entro e non oltre il 10° giorno lavorativo precedente la data d'inizio dell'evento. Trascorso tale termine, sarà inevitabile l'addebito dell'intera quota d'iscrizione. Saremo comunque lieti di accettare un Suo collega in sostituzione purché il nominativo venga comunicato via fax almeno un giorno prima della data dell'evento.

TIMBRO E FIRMA